

RESPONSABLE ZONE COMMERCIALE GRAND OUEST & TECHNIQUE



Jean-Marc Leclère

Divorcé - 2 enfants

53 ans - CAEN (14)

06 62 94 72 75

jm.leclere@aol.fr

- 30 ans d'expérience sans discontinuité en milieu industriel et production
- 10 ans d'expérience dans le secteur commercial
- Diplômé d'un Master de Gestion d'entreprise et Management
- Conduite de projets internationaux
- Manager d'une équipe de Techniciens pluridisciplinaires

Vie professionnelle

+ 3 ans

- A partir de Décembre 2022 : **RESPONSABLE COMMERCIAL NORD-OUEST FRANCE** chez **ELCOM – GROUPE INDUSTRIEL** basé à LYON

- **CA** : 45 millions d'Euros – 250 salariés – Leader Européens du profilé aluminium, fabricant FrenchFab, conçoit et réalise des composants et sous-ensembles industriels, convoyeurs, postes de travail, structures, modulaires, en profilés aluminium, sur mesure, Négoce.

- **Clients** : **CONFIDENTIEL – Tous secteurs**



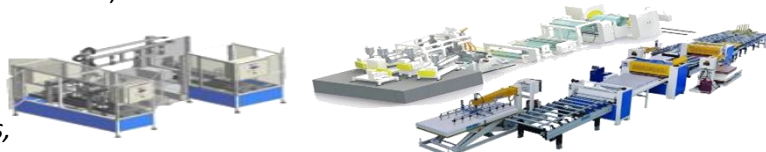
- *Objectif commercial* : +2.5 millions par an
- *Élaboration de la stratégie commerciale du secteur et définition des plans d'actions ciblés afin d'optimiser le potentiel des clients existants et prospects,*
- *Pilotage et mise en œuvre opérationnelle des actions commerciales : prospection, fidélisation, développement de comptes stratégiques et négociation,*
- *Analyse des besoins techniques des clients et proposition de solutions sur mesure ; convoyeurs, systèmes de transfert, produits de négoce, intégrant les contraintes techniques,*
- *Co-construction des cahiers des charges en collaboration avec les équipes techniques et les clients,*
- *Accompagnement des projets de la phase d'avant-vente jusqu'à la concrétisation et au suivi d'exécution.*

2 ans

- D'Avril 2021 à Novembre 2022 : **INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL** chez **ACFT (ROUEN)** - www.acft-be.fr/

- **CA** : 15 M€, 70 salariés – Construction de lignes de production & Assistance Technique en Bureau Etudes

- **Clients** : Total, PSA, Renault, Aptar, Schneider, Laguerre Chimie,Tous domaines d'activités



- *Objectif commercial* : 1,5 M€/an,
- *Encadrement de 2 commerciaux sédentaires,*
- *Développement et fidélisation du portefeuille Clients, actions commerciales, rédactions des offres,*
- *Vente d'Assistances techniques par mise à disposition d'Ingénieurs Bureau d'Etudes, Automaticiens, Electriciens, Informaticiens, Roboticiens, ... dans des entreprises clientes,*
- *Création de la filiale ACFT Construction Mécanique : Vente de machines, lignes de production, ilots robotisés, bancs tests et de contrôles, équipements industriels, outillages divers...*



3 ans

- **D'Aout 2018 à Avril 2021 : INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL** chez DMP-INDUSTRIE (CAEN)
www.dmp-industrie.com

- **CA** : 8 M€, 35 salariés – Fabrication de lignes de production robotisées, équipements industriels, production d'usinage de précision.

- **Clients** : Renault, Bosch, Parker, Sogefi, Magneti-Marelli, MGI-Coutier, Valeo, Seb, Lisi Médical, Farmaclair.... Tous secteurs d'activités

- Développement et suivi du portefeuille clients existants,
- Démarchage de nouveaux clients,
- Elaboration du principe de fonctionnement des machines et AVP avec SolidWorks,
- Chiffrage des prix de ventes des machines sollicitées,
- Présentation des projets et études aux Clients,
- Suivi des commandes,
- Mise en place et organisation des réunions techniques,
- Réception des machines vendues chez les Clients.



11 ans

- **De Mars 2007 à Avril 2018 : DIRECTEUR TECHNIQUE** chez QUERTECH / IONICS France (CAEN)
www.ionics-groupe.com/en

- **CA** : 3 M€, 15 salariés - Production en traitement de surface, fabrication et commercialisation de machines de traitement de surface avec micro-accélérateur à particules

- **Clients**: Apple, AGC, Rolex, Swatch, Hutchinson, Aptar, Acôme Tous domaines d'activités

- Manager d'une dizaine de Collaborateurs,
- Gestion et organisation des équipes de production en 2 X 8 H, Garant des délais et qualité,
- Développement de nouveaux équipements en CAO avec Catia V5 et SolidWorks,
- Définition des budgets production, validation des achats en France, en Chine et aux Etats-Unis,
- Rédaction des cahiers des charges, documents techniques, notices, certification CE...



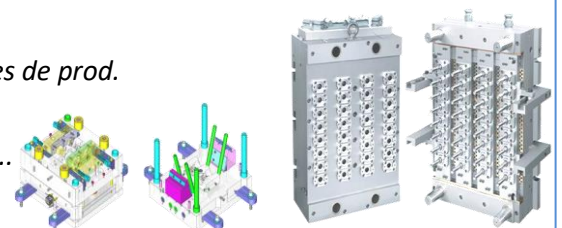
12 ans

- **De Juillet 1996 à Mars 2007 : RESPONSABLE PROJETS PLASTURGIE** chez S.E.R.O.P.A
Société Etudes et Réalisation d'Outillage pour Presses (CAEN) - www.seropamolds.com

- **CA** : 15 M€, 95 salariés – Fabrication de moules pour l'injection plastique – Secteurs médical et cosmétique

- **Clients** : Millipore, Braun, Valéo, APTAR, Unilever, Oberthur, BIC Conté, ...

- Conception sous Catia V4-V5 de moules injection plastiques et lignes de prod.
- Rédaction des nomenclatures, notices techniques, certifications, ...
- Présentation des AVP chez les Clients, Suivi des projets, plannings, ...
- Application des méthodes de défaillances AMDEC.



2 ans

- De Septembre 1994 à Juin 1996 : **DESSINATEUR INDUSTRIEL Agro-Alimentaire** chez **DOSELEC (FALAISE)** - www.doselec.com

- CA : 8 M€, 40 salariés – Fabrication de machines et équipements pour l'agroalimentaire

- Clients : Ysco Glaces, Frial, Danone, Yoplait, Nestlé,

- Mise en place d'un bureau études informatisé avec Autocad
- Conception en CAO de doseurs, moules, operculeuses, formeuses, ...
- Création et réalisation des études 3D, 2D, nomenclatures,



Diplômes obtenus & autres formations

✓ Juin 2006 :

MASTER Administration des Entreprises et Management

Formation continue en cours du soir, IAE de CAEN

- Technique commerciale, Economie, Marketing, Stratégie,
Management d'équipes, GR Humaines, Gestion de projets,
Comptabilité, Gestion financière, Droit du travail.

✓ Juin 1994 :

BTS Conception de Produits Industriel & Bureau d'Etudes

Lycée Dumont d'Urville à Caen.

✓ **Management du processus Qualité ISO 9001**

Formation continue – Cesi de Rouen

✓ **Anglais : Ecrit & Parlé – Bon niveau.**

✓ **Sauveteur Secouriste du Travail**

Autres activités

- Natation, Running, VTT
- Passionné de haute technologie
- Passionné de sports automobiles

Personnalité

- Forte expérience technique + 20 ans
- Très grande aisance relationnelle
- Rigoureux, Persévérant, Challenger
- Bon sens de l'organisation
- Priorité à la satisfaction du Client
- Passionné de haute technologie